

OMNINET Partnerprogramm

Übersicht OMNINET Partnerprogramm



Inhalt

1. OMNINET PROJECT PARTNER.....	3
2. OMNINET SALES PARTNER.....	3
3. OMNINET TIP PARTNER.....	3
4. VORAUSSETZUNGEN	4
5. LEISTUNGEN OMNINET	5

1. OMNINET Project Partner

Project Partner verfügen über die Kenntnisse, das Produkt „OMNITRACKER“ aktiv zu vertreiben und beim Kunden einzuführen. Sie beraten die Interessenten zum OMNITRACKER Leistungsportfolio, akquirieren mit eigenem Vertriebspersonal Kunden und generieren Aufträge. Die Abwicklung (Training, Installation, Customizing und OMNITRACKER 1st Level Support) wird in der Regel durch den **Project Partner** selbst übernommen.

Für die Vertriebs-, Consulting- und Supportaktivitäten erhält der **Project Partner** die hierfür im Partnervertrag festgelegten Einkaufskonditionen.

2. OMNINET Sales Partner

Sales Partner verfügen über Kunden- und Vertragsbeziehungen, um das Produkt „OMNITRACKER“ aktiv zu vertreiben. Sie beraten eigene Bestandskunden zum OMNITRACKER Leistungsportfolio und übernehmen im eigenen Vertragsverhältnis gemäß gültiger Preisliste den Wiederverkauf von OMNITRACKER Software sowie Pflege- und Dienstleistungen zu diesen Endkunden. Die Abwicklung (Training, Installation, Customizing und Support) der OMNITRACKER-spezifischen Aufträge erfolgt ausschließlich durch OMNINET als alleinigen Auftragnehmer.

Für die Vertriebsaktivitäten gegenüber seinem eigenen Kundenkreis erhält der **Sales Partner** die hierfür im Partnervertrag festgelegten Einkaufskonditionen.

3. OMNINET Tip Partner

Tip Partner geben Kontakte von möglichen Interessenten an OMNINET weiter, eventuell mit zusätzlichen verkaufsfördernden Informationen. Die abschließende Akquisition und die Projektabwicklung erfolgt durch OMNINET.

Für die Vertriebsaktivitäten erhält der **Tip Partner** eine einmalige Provision aus dem aktuell vermittelten Projektumsatz.

4. Voraussetzungen

	Project Partner	Sales Partner
Anzahl Mitarbeiter im Unternehmen	> 20 MA	> 5 MA
Administrator für OMNITRACKER	>=2	>= 1
Consultant für OMNITRACKER	>=2	
ITIL zertifizierte Mitarbeiter	>=2	>=1
Vertriebsbeauftragte für OMNITRACKER	>=2	>=2
Demonstrations-Räumlichkeiten	✓	✓
Selbständige Durchführung von Standard Demonstrationen	✓	✓
Regelmäßiger, projektbezogener Forecast	✓	✓
Durchführung von Hausmessen, Seminaren	✓	✓

5. Leistungen OMNINET

	Project Partner	Sales Partner
Vorzugskonditionen für Teilnahme an weiteren Schulungen/Seminaren	✓	✓
OMNITRACKER Inhouse Partnerlizenz für eigenen Produktiveinsatz	Optional gegen Einmalzahlung	
Entwicklungsumgebung OMNITRACKER	✓	
Entwicklungsrechte für OMNITRACKER-Templates/Plug-Ins	✓	
Präsentationsversion OMNITRACKER	✓	✓
Sales Support: Anzahl Präsentationen pro Monat (Reisekosten sind durch Partner zu tragen)	3 Online + 1 Live	2 Online + 1 Live
Zugang zum Partner Portal	✓	✓
Partner-Zugang zum OMNINET Forum	✓	✓
Partner-Kit	✓	✓
Marketing-Set: Flyer, Broschüren und Datenblätter	✓	✓
Beteiligung an Marketingaktivitäten	✓	✓
Beteiligung an Medienkampagnen	✓	✓
Präsentation auf OMNINET Webseite	✓	✓
Teilnahme an OMNINET Partnerveranstaltungen (kostenpflichtig)	✓	✓

Das Unternehmen

Unser oberstes Ziel ist es, unsere Kunden durch qualitativ höchstwertige Produkte und Dienstleistungen sowie erstklassigen Service zufrieden zu stellen.

Dazu setzen wir die Wünsche und Anforderungen unserer Kunden bezüglich Produktinhalten, Qualität und Terminen konsequent um. Unser Einsatz für unsere Kunden endet nicht mit dem Vertragsabschluss, sondern er beginnt damit.

OMNINET Software Solutions

OMNINET GmbH
 D-90542 Eckental
 Email: sales@omninet.de
 Web: <http://www.omninet.de>

OMNINET Austria GmbH
 A-1010 Wien
 Email: sales@omninet.at
 Web: <http://www.omninet.at>

OMNINET Technologies NV/SA
 B-3018 Brussels
 Email: sales@omninet.be
 Web: <http://www.omninet.be>

OMNINET Nederland
 NL-2517 JK Den Haag
 Email: sales@omninet.nl
 Web: <http://www.omninet.nl>

OMNINET Russia
 RUS-Moscow 121099
 Email: sales@omninet.ru
 Web: <http://www.omninet.ru>

OMNINET GmbH (Schweiz)
 CH-8808 Pfäffikon
 Email: sales@omninet.ch
 Web: <http://www.omninet.ch>

OMNINET USA
 US-New York, NY 10011
 Email: sales@omninet.biz
 Web: <http://www.omninet.biz>

Alle verwendeten Hard- und Softwarenamen sind Handelsmarken oder eingetragene Marken der jeweiligen Hersteller.

© OMNINET GmbH
 Änderungen vorbehalten
 Dokument ersetzt alle vorherigen Beschreibungen

